

# 清洁室行业客户 Google SEO 案例分享

# 客户背景

## 产品应用领域

生物制药、实验室、半导体、  
医院、食品和饮料、医疗器械

## 客户所在行业

洁净室行业

## 外贸发展阶段

老外贸人单干创业期

## 主营产品范围

洁净室板、洁净室门、高效空气过滤器、风机过滤单元、传递窗、风淋室、洁净工作台、称量间



## 客户推广需求

- 客户做了多年外贸出来创业，对于这单个项目来说是起步阶段，但对于客户本人来说，是外贸发展的关键阶段，因此该项目非常重要。客户本人也非常细心，配合度也很高。
- 客户在自己创业之初选择了阿里国际站和独立站谷歌SEO同步推进，我司承接的是独立站谷歌优化板块的服务。
- 这是一个全新的项目，品牌也是全新的品牌，因此需要从头积累做内容，稳扎稳打。
- 客户作为具有多年外贸业务经验的专业人员，谈单转化能力非常强，因此希望能够多多获取询盘，进而得到更多成交。

# 解决方案

## 用心筛选优化关键词列表

竞争强度不大、采购意图极高、流量相对可观、业务相关度高



### 打造外贸营销型独立站

- ✓ 我们为客户选择了海外品牌服务器，也进行了AMP移动站加速，定制了一套客户满意的网站页面，同时支持109种小语种网站翻译，功能界面的设计也符合欧美响应式风格
- ✓ 网页结构清晰、网页内容丰富、网页加载速度很快，平均只需要2.4秒
- ✓ 清晰多样的CTA询盘入口也非常吸睛，配合在线获客软件实现主动被动组合拳转化

### 夯实优化稳定坚实基础

- ✓ **基础设置**：关键词排名监控开通、SNS社交绑定分享授权、AI功能开通、询盘接收信息设置
- ✓ **SEO设置**：HTML标签布局、SSL证书部署、CDN全站加速、AMP手机端站点建设、Google Search Console提交、Google Analytics 创建、Bing Webmaster Tools 提交/网站URL优化、Sitemap文件生成与提交、Robots文件生成
- ✓ **站内扩展设置**：关键词Tag聚合页设置、产品扩展页设置
- ✓ **多语言翻译**：109种小语种

### 与客户配合实施长期优化

- 1、关键词Tag聚合页的匹配与生成；  
2、产品扩展页的匹配与生成；  
3、采集关键词相关新闻、视频、评论等，并插入关键词Tag聚合页和产品扩展页；  
4、外链发布；  
5、客户检索词添加。  
请您配合：  
1、SNS社交账号绑定与分享发布；  
2、每周发布新闻博客；  
3、AI产品发布；  
4、网站内容的不断完善与更新；  
5、搜集挖掘、选择添加优化新的相关关键词；  
6、客户检索词的筛选与添加；  
7、Youtube基础运营；  
8、询盘及时跟进。

(初期)

- 1、重点产品及相关关键词站内扩展与优化；  
2、重点产品及相关关键词外链发布；  
3、客户检索词更新；  
4、图片、视频排名监控开通；  
5、推广优化情况分析与反馈。  
请您配合：  
1、SNS社交账号的持续分享发布；  
2、每周持续发布新闻博客；  
3、AI产品持续发布；  
4、网站内容的进一步完善与更新；  
5、Youtube基础运营；  
(以上需配合操作均可侧重重点产品及相关关键词)  
6、搜集挖掘、选择添加优化新的相关关键词；  
7、客户检索词的筛选与添加；  
8、询盘及时跟进。

(中期)

- 1、重点产品及相关关键词持续优化  
2、新增产品及相关关键词持续优化  
3、外链持续发布  
4、客户检索词更新  
5、推广优化情况分析与反馈  
请您配合：  
1、SNS社交账号的持续分享发布  
2、每周持续发布新闻博客  
3、AI产品持续发布  
4、网站内容的进一步完善与更新  
5、Youtube基础运营  
6、搜集挖掘、选择添加优化新的相关关键词  
7、客户检索词的筛选与添加  
8、询盘及时跟进

(后期)

# 数据成效

净化科技有限公司

关键词排名第一页 142个

关键词排名前十页 157个

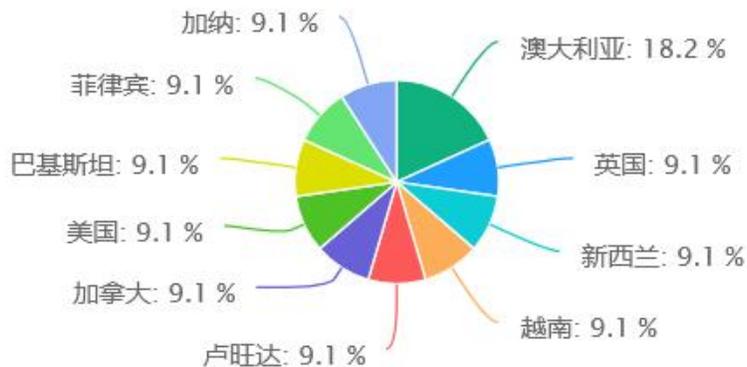
Google收录页面数 1130

可查询外链数 15818

公司名称: 净化科技有限公司 网址: 2024-10-18 https: 2024-04-11 项目方案: 全球搜-标准版

保证首页关键词: 120个 项目达标天数: 149天 剩余服务天数: 396天

## 询盘国家统计



## 关键词排名详情:



## 相关数据统计



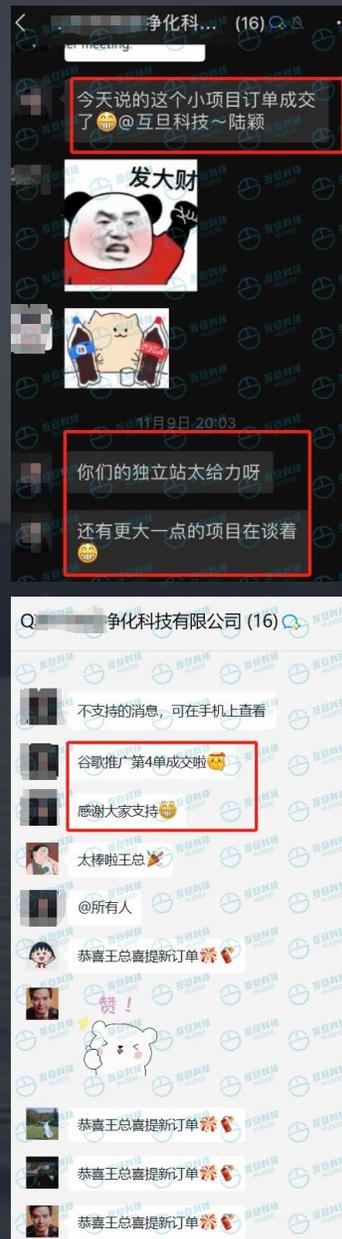
# 客户评价

Google SEO前期很焦虑也很怀疑因为没有询盘，后来从谷歌SEO需要一定的积累时间见效慢，所以慢慢调整了预期，在第四个月开始我们体会到了效果的提升。

推进独立站项目四个月开始至今，慢慢我们收到了十几封表单询盘，还有一些直接的聊天咨询，成交了4个订单，基本最近4个月以来每月都有成交。第一个订单金额只有几万块钱，第2-4个订单就是项目订单，项目订单金额比较大，都是千万级别。

目前我们优化达标才短短3个月的时间，已经收到了明显的成效，正在跟进中的意向客户也不乏大项目单，我们对谷歌独立站项目信心满满，也计划开展第二个独立站推广项目和谷歌广告项目，这个成效远超阿里巴巴。

★★★★★ XXXX净化设备有限公司 创始人 王总



## ■ 出海数字营销渠道运作

互旦科技一站式SaaS智能营销平台助力企业实现成功出海, 囊括外贸营销网站建设+搜索引擎排名+海外社媒推广+主动开发客户+红人营销+海外直播等领域;

## ■ 出海企业品牌孵化支持

为目标出海企业提供品牌出海策略, 接洽相关资源, 如场地、人员、物流、资金等支持;

## ■ 出海数字营销人才培养

为缺乏数字营销人员的企业单位提供培训支持, 授人以鱼不如授人以渔;

## SEM广告投放

Google/Yandex/Bing  
短平快提升关键词排名，预算出价选  
词和市场均可灵活调整；

## 海外社媒推广

Meta /YouTube/ TikTok / LinkedIn  
塑造企业品牌信任度  
拓宽多平台流量和转化

## 谷歌SEO

通过优化让搜索引擎抓取、收录  
网站，使其出现在搜索引擎更前  
面的位置，自然排名信任度更高；

## 外贸主动获客

海关数据、访客背景信息挖掘、  
EDM、社媒群发；

## 独立站建站服务

独立站是一切转化的基础，  
是私域流量的聚集地。

## 海外红人营销

塑造本地化行业领袖，快  
速攻入目标市场；



## 互旦寄语

外贸推广服务行业环境多变，互旦科技初心永不改变，传播外贸资讯和出海运营技巧，真诚助力广大外贸企业成功出海。

互旦科技期待与您共同前行，共创美好未来！



关注互旦科技微信公众号  
获取更多外贸出海运营干货

# 感谢您的观看

THANK YOU FOR YOUR WATCHING

[www.hudoo-tech.com](http://www.hudoo-tech.com)